

Ο ΚΑΛΥΤΕΡΟΣ ΤΡΟΠΟΣ ΕΙΣΟΔΟΥ ΣΤΗΝ ΑΚΜΑΖΟΥΣΑ ΑΓΟΡΑ ΤΗΣ ΙΝΔΙΑΣ
ΠΡΟΣΚΛΗΣΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ ΣΤΗ ΔΙΕΘΝΗ ΕΚΘΕΣΗ SIAL INDIA 2019

Αγαπητοί συνεργάτες,

Η **GREAT GREEK EXPORTS AND TRADE** σαν αποκλειστικός αντιπρόσωπος για την Ελλάδα της διεθνούς έκθεσης τροφίμων και ποτών SIAL INDIA, σας προσκαλεί να συμμετέχετε στην έκθεση, η οποία θα πραγματοποιηθεί από τις **19** έως και τις **21 Σεπτεμβρίου 2019** στο **Νέο Δελχί** και στο εκθεσιακό κέντρο **“Pragati Maidan”**.

Η ενέργεια αυτή εντάσσεται στα πλαίσια της συνεχούς προσπάθειας της **GREAT GREEK EXPORTS AND TRADE** να εμπλουτίσει την εκθεσιακή ατζέντα των Ελλήνων εξαγωγέων, πάντα στοχευμένα και μελετημένα ώστε να προκύψει το βέλτιστο αποτέλεσμα ανάλογα με τους εμπορικούς στόχους κάθε εταιρείας.

ΠΡΟΦΙΛ ΕΚΘΕΣΗΣ



Η έκθεση SIAL INDIA 2019 είναι η νεότερη προσθήκη στα μεγάλα διεθνή εκθεσιακά γεγονότα, που διοργανώνει με τεράστια επιτυχία ο εκθεσιακός κολοσσός που είναι πίσω από την αλυσίδα εκθέσεων SIAL. Η εμπειρία και τεράστια τεχνογνωσία του διοργανωτή, εγγυάται την επιτυχία της έκθεσης και την προσέλκυση στοχευμένων αγοραστών και λοιπών εμπορικών επισκεπτών. Η έκθεση πραγματοποιείται σε συνεργασία με την INTERADS – BROOKS Exhibitions (India) και με την υποστήριξη του

Ministry of Food Processing Industries of India.





Το 2018 η έκθεση έλαβε χώρα με μεγάλη επιτυχία συγκεντρώνοντας περισσότερους από 150 εκθέτες από 13 χώρες - Ηνωμένο Βασίλειο, Γαλλία, Ρωσία, Ισπανία, Ελβετία, Κίνα, Ελλάδα, Ινδονησία, Ιταλία, ΗΠΑ, Τουρκία κ.ά. και 5.000 επισκέπτες.

Για το 2019, αναμένεται να δηλώσουν συμμετοχή πάνω από 250 εκθέτες ενώ ο αριθμός των επισκεπτών προβλέπεται να ξεπεράσει τους 8.500.

ΙΝΔΙΑ

Η Ινδία είναι μία χώρα που τα τελευταία χρόνια εμφανίζει μεγάλη άνθηση και πολύ καλά οικονομικά αποτελέσματα, φτάνοντας πλέον να ανταγωνίζεται την τεράστια αγορά της Κίνας επί ίσοις όροις. Οι ειδικοί μάλιστα έχουν καταλήξει ότι πρόκειται για το νέο «El Dorado» του αγροτοδιατροφικού τομέα, που πολύ σύντομα θα γίνει ο No 1 παράγοντας της παγκόσμιας αγοράς, ξεπερνώντας την κυριαρχία της Κίνας.

Παρακάτω κάποια χαρακτηριστικά της χώρας και της αγοράς της:

- δυναμική αγορά με 1,3 δις καταναλωτές και με ετήσια ανάπτυξη 7,6%
- αποτελεί την 3^η μεγαλύτερη οικονομία παγκοσμίως σε αγοραστική δύναμη.
- Η μεσαία τάξη επίσης αυξάνεται συνεχώς και μέχρι το 2020 αναμένεται να αριθμεί τα 300 εκατομμύρια.
- Η χώρα διαθέτει εξαιρετικά νεανικό πληθυσμό με το 65% των κατοίκων να είναι κάτω από 35 ετών, αυτό όμως που είναι ακόμα πιο ενδιαφέρον είναι ότι το 2020 ο μέσος όρος ηλικίας του πληθυσμού στη χώρα αναμένεται να είναι ακόμα χαμηλότερος - 29 έτη.
- 7 πόλεις βρίσκονται ανάμεσα στις 50 μεγαλύτερες στον κόσμο (το Νέο Δελχί είναι 4^ο)
- Ολοένα αυξανόμενη αστικοποίηση που συνοδεύεται από γενικότερες αλλαγές στον τρόπο ζωής και τις καθημερινές συνήθειες του πληθυσμού
- Αύξηση του τουρισμού
- Αύξηση των Ινδών ταξιδιωτών που μετακινούνται μέσα στη χώρα ή ταξιδεύουν εκτός συνόρων

Αποκλειστικοί Αντιπρόσωποι για την Ελλάδα

Με βάση τις προβλέψεις αυτές και εφόσον επιβεβαιωθούν, έως το 2022 η Ινδία θα είναι η πιο πολυπληθής χώρα στον κόσμο, μπροστά από την Κίνα!

Μέσα στα πλαίσια αυτά και η αγορά τροφίμων παρουσιάζει αμέτρητες ευκαιρίες ανάπτυξης. Η λιανική και ο τομέας μεταποίησης τροφίμων προσφέρουν ευκαιρίες επένδυσης και ανάπτυξης και αναμένεται να έχουν αύξηση 100% έως το 2020. Βλέποντας τις προοπτικές αυτές μεγάλοι παγκόσμιοι «παίκτες» της αγοράς έχουν διεισδύσει στην Ινδία όπως Wal-mart, Mc Donald's, YUM!, Starbucks, Subway, Burger King, Wendy's κ.ά. Το ηλεκτρονικό εμπόριο επίσης αυξάνεται συνεχώς με 2 πολύ μεγάλους πρωταγωνιστές να κυριαρχούν - το Amazon και το BigBasket.

Αξίζει επίσης να σημειώσουμε ότι, η Ινδία είναι μία χώρα όπου οι καταναλωτές συνηθίζουν να αγοράζουν συσκευασμένα τρόφιμα σε σούπερ μάρκετ και πολυκαταστήματα, ενώ αντίθετα τα φρέσκα προϊόντα και τα φρούτα τα αγοράζουν από μικρότερα καταστήματα της γειτονιάς και υπαίθριες αγορές.

ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΠΟΥ ΠΡΟΒΑΛΛΟΝΤΑΙ

Αλκοολούχα και μη ποτά	Παιδικές τροφές	Αρτοποιήματα, μπισκότα
Καφές, τσάι	Γαλακτοκομικά προϊόντα	Ντελικατέσεν προϊόντα
Φρούτα, λαχανικά, ξηροί καρποί, αποξηραμένα φρούτα	Κατεψυγμένα τρόφιμα	Χυμοί και ενεργειακά ποτά
Κρέας και πουλερικά	Οργανικά προϊόντα και προϊόντα υγιεινής διατροφής	Έτοιμα φαγητά, σνακ
Ρύζι	Θαλασσινά	Γλυκά και ζαχαρώδη προϊόντα
Κρασιά	Ζωοτροφές	

Επίσης στην έκθεση θα παρουσιαστεί εξοπλισμός παραγωγής, επεξεργασίας και συσκευασίας τροφίμων καθώς και εξοπλισμός catering.

ΕΜΠΟΡΙΚΟΙ ΕΠΙΣΚΕΠΤΕΣ

Στην έκθεση θα υπάρξουν 15 εθνικές συμμετοχές με 300 εκθέτες και αναμένεται να την επισκεφθούν 8.500 εμπορικοί επισκέπτες, υψηλού επιπέδου με εξειδικευμένες γνώσεις και απαιτήσεις:

- Εισαγωγείς, διανομείς, χονδρέμποροι και εκπρόσωποι λιανικής και καταστημάτων cash & carry
- Εκπρόσωποι αλυσίδων λιανικής, φαστ φουντ και πολυκαταστημάτων, τροφοδοσίας ξενοδοχειακών μονάδων
- Αεροπορικές εταιρείες, Duty Free
- Αντιπρόσωποι διπλωματικού σώματος, δημοσιογράφοι και παράγοντες της κυβέρνησης καλεσμένοι των διοργανωτών προκειμένου να αυξηθεί ακόμη περισσότερο η προβολή του γεγονότος.

ΕΠΙΠΡΟΣΘΕΤΕΣ ΕΠΙΛΟΓΕΣ ΜΕ ΧΡΕΩΣΗ

Στην έκθεση δίνεται η δυνατότητα στους εκθέτες να πραγματοποιήσουν B2B συναντήσεις μέσα από το πρόγραμμα Hosted Buyers που θα τρέξει παράλληλα με την έκθεση. Για το 2018, φιλοξενήθηκαν περισσότεροι από 100 αγοραστές εκπροσωπώντας καταστήματα με τεράστια αγοραστική δύναμη, και πραγματοποιήθηκαν έτσι πάνω από 1.000 επιχειρηματικές συναντήσεις.

ΠΑΡΑΛΛΗΛΕΣ ΕΚΔΗΛΩΣΕΙΣ



- **SIAL INNOVATION:** Η βράβευση για τα πιο καινοτόμα προϊόντα της έκθεσης, η οποία πραγματοποιείται σε κάθε SIAL στον κόσμο.

- **Alternative Food Forum:** Ομιλίες και συζητήσεις στρογγυλής τραπέζης σχετικά με το μέλλον της αγοράς τροφίμων και ανάλυση των νέων ευκαιριών για ανάπτυξη και βιωσιμότητα που παρουσιάζονται παγκοσμίως.

- **Drinks Theatre:** Αφιερωμένο

στους παραγωγούς κρασιού και αλκοολούχων ποτών με ομιλίες και ευκαιρίες για γευσιγνωσία και γευστικές δοκιμές.

Αποκλειστικοί Αντιπρόσωποι για την Ελλάδα

- **Sial Conference:** Οι τάσεις της αγοράς τροφίμων παρουσιάζονται και αναλύονται από κορυφαίους παράγοντες της αγοράς.
- **La Cuisine:** Ένας χώρος που πραγματοποιούνται επιδείξεις μαγειρικής από κορυφαίους σεφ.
- **Συνέδριο και σεμινάριο:** Περισσότεροι από 1000 άνθρωποι θα παρευρεθούν στην εκδήλωση αυτή που σκοπό έχει να ενημερώσει τους εκθέτες σχετικά με τις προϋποθέσεις εισόδου στην αγορά της Ινδίας, και τις νέες τάσεις στην αγορά τροφίμων της χώρας.

Η ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΤΟΥ 2019

Η **GREAT GREEK EXPORTS AND TRADE** σας προσκαλεί να προβάλετε τα υψηλής ποιότητας προϊόντα σας στην διεθνή έκθεση SIAL INDIA το Σεπτέμβριο του 2019 **με κόστος συμμετοχής για ετοιμοπαράδοτα περίπτερα 9τμ, 6190 US\$ + 18% GST, επίσημη τιμή έκθεσης (GST – εσωτερικός φόρος στην Ινδία) , που περιλαμβάνει τη στάνταρ κατασκευή με:**

- Ενοίκιο χώρου
- Μοκέτα, διαχωριστικά μελαμίνης και stand sign flag
- Παροχή ρεύματος, φωτισμό, πρίζα
- 1 τραπέζι, 3 καρέκλες, 1 σημείο υποδοχής, 1 σκαμπό
- Αποθηκευτικό χώρο που μοιράζεται με 1 ακόμα εκθέτη. Για περίπτερα μεγαλύτερα από 18 τμ, θα διατίθεται αποθήκη αποκλειστικής χρήσης.
- Καθαρισμό.

Η εξασφάλιση πρόσθετων προαιρετικών παροχών (επαγγελματικού εξοπλισμού, επιπλέον γραφικά κλπ) μπορεί να γίνει μετά από συνεννόηση με την εταιρεία μας και με την αντίστοιχη χρέωση του εκθέτη.

Το Registration Fee που περιλαμβάνει εγγραφή στον επίσημο κατάλογο της έκθεσης, ένα αντίγραφο του καταλόγου, καρτελάκια εκθετών και προσκλήσεις επισκεπτών κοστίζει US \$ 299.

Το Coordination & Support Fee για τις υπηρεσίες της GREAT GREEK EXPORTS AND TRADE είναι 795 €+ ΦΠΑ ανά εκθέτη και περιλαμβάνει τις υπηρεσίες διαχείρισης κατά την προετοιμασία της συμμετοχής σας, εξεύρεση του κατάλληλου χώρου για την εταιρεία σας, αλληλογραφία με τη διοργανώτρια εταιρεία, λοιπές διαδικασίες και λεπτομέρειες της συμμετοχής σας και την παρουσία στελεχών της GREAT GREEK EXPORTS AND TRADE (προϋπόθεση η συμμετοχή τουλάχιστον 4 εταιρειών).

Αποκλειστικοί Αντιπρόσωποι για την Ελλάδα

Η τιμολόγηση γίνεται απευθείας από την διοργανώτρια εταιρεία και δεν επιβαρύνεται με ΦΠΑ.

Η τιμολόγηση για το Coordination & Support fee γίνεται από την GREAT GREEK EXPORTS AND TRADE και υπόκειται σε ΦΠΑ 24%.

Η τιμή της συμμετοχής που φαίνεται παραπάνω είναι ενιαία για όλους τους εκθέτες είτε συμμετέχουν μέσω Προγραμμάτων ΕΣΠΑ, είτε μέσω του Προγράμματος «Επιχειρούμε έξω», είτε μέσω άλλων Κοινοτικών Προγραμμάτων κλπ..

Εάν επιθυμείτε να τιμολογηθείτε από την GREAT GREEK EXPORTS AND TRADE για ολόκληρο το ποσό της συμμετοχής σας, ενημερώστε μας εκ των προτέρων. Σημειώστε ότι στην περίπτωση αυτή, θα υπάρχει αντίστοιχη επιβάρυνση ΦΠΑ για ολόκληρο το ποσό.

Με τη συμμετοχή στην έκθεση με το πακέτο που σας προτείνει η GREAT GREEK EXPORTS AND TRADE λαμβάνετε μία σειρά από προνόμια που έχει οργανώσει για εσάς ο διοργανωτής, όπως:

- Εκπαιδευτικά και ενημερωτικά σεμινάρια για την εξοικείωση με την αγορά της Ινδίας
- Συμμετοχή σε σεμινάρια τα οποία θα βοηθήσουν να ξεκαθαριστεί το νομικό πλαίσιο λειτουργίας της αγοράς
- Δυνατότητα συμμετοχής σε tour σε καταστήματα, ευκαιρίες γευσιγνωσίας με τα προϊόντα σας.
- **HOSTED BUYER PROGRAM:** Στην έκθεση δίνεται η δυνατότητα στους εκθέτες να πραγματοποιήσουν οργανωμένες B2B συναντήσεις μέσα από το πρόγραμμα Hosted Buyers που θα τρέξει παράλληλα με την έκθεση. Για το 2018, φιλοξενήθηκαν περισσότεροι από 100 αγοραστές εκπροσωπώντας καταστήματα με τεράστια αγοραστική δύναμη, και πραγματοποιήθηκαν έτσι πάνω από 1.000 επιχειρηματικές συναντήσεις.

Το αρχικό κόστος της συμμετοχής στο HOSTED BUYER PROGRAM κοστίζει 2.143 US\$. Στο πακέτο όμως που σας προτείνουμε, η συμμετοχή στο πρόγραμμα παρέχεται δωρεάν!

ΟΦΕΛΗ ΑΠΟ ΤΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΣΑΣ

Η παρουσία της εταιρείας σας σαν εκθέτης στη SIAL INDIA 2019 με την κατάλληλη προετοιμασία από τη μεριά σας και τη δική μας υποστήριξη και τεχνογνωσία μπορεί να βοηθήσει σημαντικά στην επίτευξη των εμπορικών στόχων και του οράματος της εταιρείας σας.

Αποκλειστικοί Αντιπρόσωποι για την Ελλάδα

- Ευκαιρία να αναπτύξετε και να προωθήσετε τις πωλήσεις σας στην Ινδία και στις γύρω χώρες.
- Ευκαιρία να αποκτήσετε και να επιλέξετε νέους συνεργάτες (διανομείς, εισαγωγείς, χονδρεμπόρους, αγοραστές).
- Αύξηση της αναγνωρισιμότητας των προϊόντων και της εταιρικής ταυτότητας σας, μέσα από την αυξημένη επισκεψιμότητα της έκθεσης αλλά και μέσα από προβολή της έκθεσης σε social media, επίσημους καταλόγους κλπ τα οποία γνωστοποιούνται όχι μόνο στους επισκέπτες αλλά και σε όλο το ενδιαφερόμενο κοινό.
- Προώθηση ή/και λανσάρισμα νέων προϊόντων, σε ένα κοινό που ανυπομονεί να ενημερωθεί για ότι καινούριο κυκλοφορεί στις αγορές της Ευρώπης και της Δύσης.
- Είναι η καλύτερη ευκαιρία να συναντήσετε από κοντά τους υπάρχοντες πελάτες και συνεργάτες σας και όλους τους key players της αγοράς που σας ενδιαφέρει. Παρ' όλη την εξέλιξη της τεχνολογίας, η οποία πλέον προσφέρει εναλλακτικούς και γρήγορους τρόπους επικοινωνίας, η προσωπική επαφή εξακολουθεί να είναι πολύτιμη και να συμβάλλει τα μέγιστα στην δημιουργία και τη διατήρηση του «κλίματος αγοράς» και του «κλίματος εμπιστοσύνης» ανάμεσα στα συναλλασσόμενα μέρη.
- Είναι μία ευκαιρία να αναπτύξετε το δίκτυο γνωριμιών σας, να γνωρίσετε τον ανταγωνισμό, καινοτόμα προϊόντα, και να εκτιμήσετε τις δυνατότητες επέκτασης σας σε νέες αγορές.

ΜΕΤΑΦΟΡΑ ΕΚΘΕΜΑΤΩΝ

Οι συμμετέχοντες εκθέτες έχουν την ευχέρεια της επιλογής να οργανώσουν την μεταφορά των προϊόντων τους αυτόνομα ή σε μαζική αποστολή που προτίθεται να οργανώσει η **GREAT GREEK EXPORTS AND TRADE**. Να τονίσουμε ότι στις προτεινόμενες τιμές της έκθεσης **δεν περιλαμβάνονται κόστη μεταφοράς προϊόντων** των εκθετών. Για τη μαζική αποστολή θα ενημερωθείτε άμεσα, έτσι ώστε να έχετε το χρόνο να αποφασίσετε τον τρόπο μεταφοράς των εκθεμάτων και προϊόντων σας στην έκθεση και θα τιμολογηθείτε απευθείας από την συνεργαζόμενη μεταφορική εταιρεία της επιλογής σας.

ΟΡΟΙ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ

Η συμμετοχή της εταιρείας κατοχυρώνεται με την αποστολή συμπληρωμένης αίτησης συμμετοχής και την αντίστοιχη προκαταβολή (140 \$US /τ.μ x 9 τμ) + 18 % GST = 1.230 US\$ + 18% GST απευθείας στο διοργανωτή.

Για μεγαλύτερα περίπτερα η προκαταβολή θα είναι αντίστοιχα (140 \$US X αριθμό τετραγωνικών μέτρων) + 18% GST.

Στη συνέχεια η εξόφληση του ποσού θα πρέπει να γίνει εντός 15 ημερών από την έκδοση του τιμολογίου. Από τις 15/7/2019 και μετά η εξόφληση ολόκληρου του ποσού συμμετοχής, θα πρέπει να γίνει άμεσα με την κατάθεση της αίτησης συμμετοχής.

Η καταβολή του **Coordination & Support Fee** ύψους **986 € (795 € + ΦΠΑ 24%)** θα πρέπει να γίνει **ταυτόχρονα με την προκαταβολή** στο λογαριασμό της GREAT GREEK EXPORTS AND TRADE.

Η πληρωμή για το Coordination & Support Fee μπορεί να γίνει με κατάθεση στον τραπεζικό λογαριασμό της εταιρείας :

ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΕΙΡΑΙΩΣ //ΑΡ. ΛΟΓ/ΣΜΟΥ: 5079 – 072148 – 715 //IBAN: GR18 0172 0790 0050 7907 2148 715
ALPHA BANK: ΑΡ. ΛΟΓ/ΣΜΟΥ: 3600 – 0232 – 0007 – 254 // IBAN: GR09 0140 3600 3600 0232 0007 254
ΔΙΚΑΙΟΥΧΟΣ: GREAT – TRADE EXHIBITIONS & EXPORTS – CONSULTING PRIVATE COMPANY

Να σημειώσετε, ότι το παραστατικό ή η ηλεκτρονική κατάθεση θα πρέπει να αναγράφει την επωνυμία της εταιρείας και την έκθεση που αφορά και να μας αποσταλεί στο παρακάτω email ή fax.

Θα τηρηθεί αυστηρά σειρά προτεραιότητας κατανομής των περιπτέρων με βάση την αίτηση συμμετοχής που θα συνοδεύεται από την αντίστοιχη προκαταβολή. Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να απευθύνεστε στο 2107755080 ή στο info@greatexhibitions.gr. Ευχαριστούμε εκ των προτέρων για το χρόνο σας, παραμένουμε στη διάθεση σας για οποιαδήποτε διευκρίνιση και ελπίζουμε σε περαιτέρω συνεργασία.

Με εκτίμηση,

Αλκιβιάδης Καλαμπόκης

Managing Director

Σοφία Μανήρα

Project Assistant